

La revolucionaria solución SaaS de IA Corporativa

r-daniel

¿QUIÉNES SOMOS?

Somos una organización venezolana, que se expande hacia el área de América Latina, Centroamérica y EE.UU., dedicada desde hace 16 años a orientar y ayudar a nuestros clientes en la transformación de su modo de operar y de hacer negocios.

Para ello, utilizamos Herramientas Tecnológicas Digitales de alta generación, como piezas claves para llevar sus relaciones comerciales a otro nivel.



INTEGRACIÓN Y AGILIDAD



Identificamos la solución que mejor se adapte a su necesidad de negocio, analizando su entorno y realidades particulares.



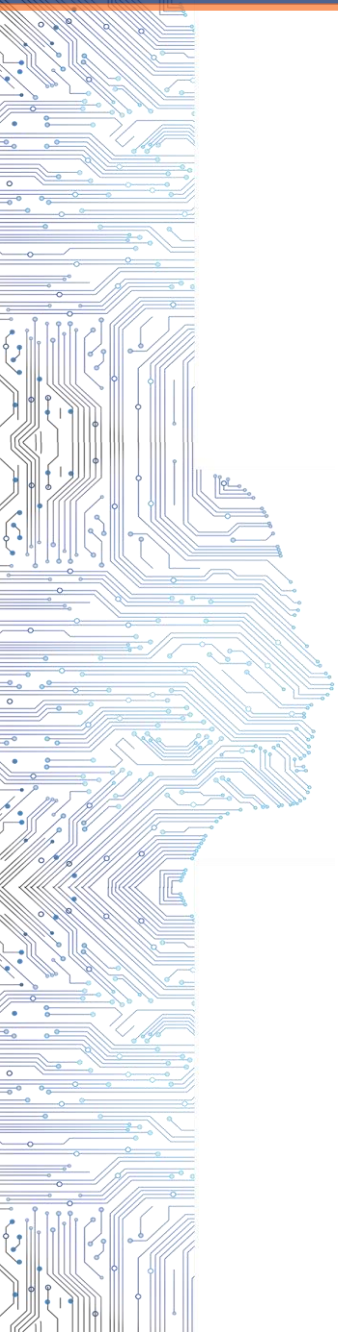
Implementamos soluciones tecnológicas para ayudar al logro de sus objetivos de empresa.



Permanecemos a su lado en todo el proceso de implementación y puesta en marcha.



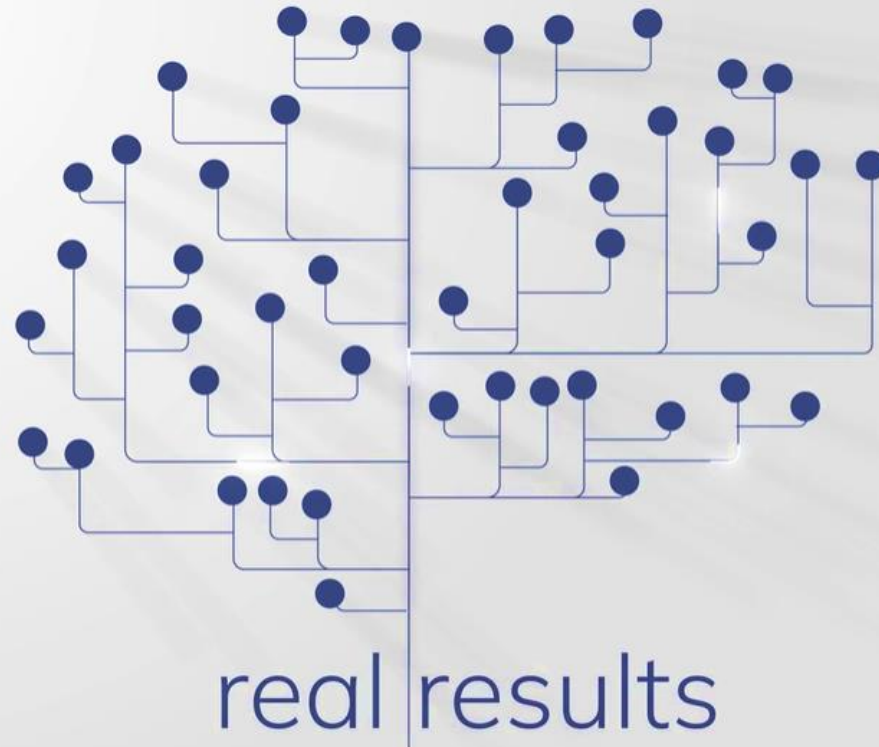
Mantenemos un monitoreo constante para brindarle una mejora continua en sus operaciones.



r-daniel

**La revolucionaria
solución SaaS de
IA Corporativa**

ALIADO CONECTADO



r-daniel

Nuestro aliado, nos presenta una IA desarrollada en Colombia. Es la revolucionaria **solución SaaS (Software como Servicio), de IA corporativa, diseñada para empresas de fabricación y distribución B2B.**

Su plataforma de análisis impulsada por IA aborda el problema del **análisis PROFUNDO de datos**, navegando por millones de combinaciones e hiper dimensiones, revelando patrones ocultos e ideas que escapan a los métodos y soluciones convencionales.

R-DANIEL es el futuro de la gestión.

¿Qué es r-daniel?

r-daniel es un robot para ejecutivos que analiza las compras, las ventas, presupuestos, costos, gastos y el inventario, para arrojar un análisis profundo capaz de ayudar en la toma de sus decisiones.

El Robot se conecta a las fuentes de datos, los monitorea, recopila, analiza e identifica riesgos, fugas en la rentabilidad, ventas con problemas, con lo cual **predice escenarios que conducen a la toma de decisiones acertadas** al ser capaz de identificar la situación actual de la organización.

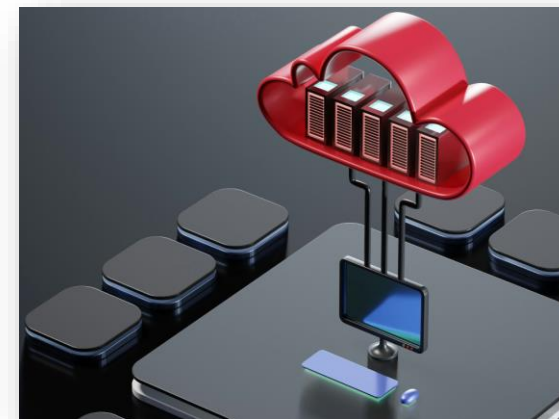


Para empresas B2B

Cualquier empresa que produzca y distribuya productos a otras empresas puede beneficiarse enormemente de todos los conocimientos que r-daniel puede ofrecer al analizar sus datos de ventas y rentabilidad.

Completamente automático

La “R” de r-daniel significa robot, lo que resalta sus capacidades de automatización. R-Daniel no requiere la configuración ni la capacitación de un proyecto de IA tradicional, ya que sus “cerebros” se entrenan entre sí, lo que libera a la alta gerencia de las preocupaciones por el análisis de datos.



Solución basada en la Nube

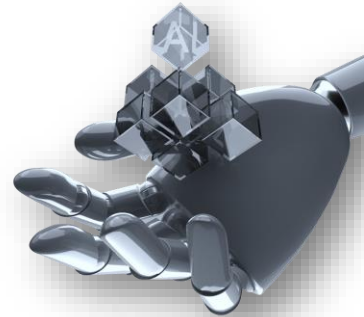
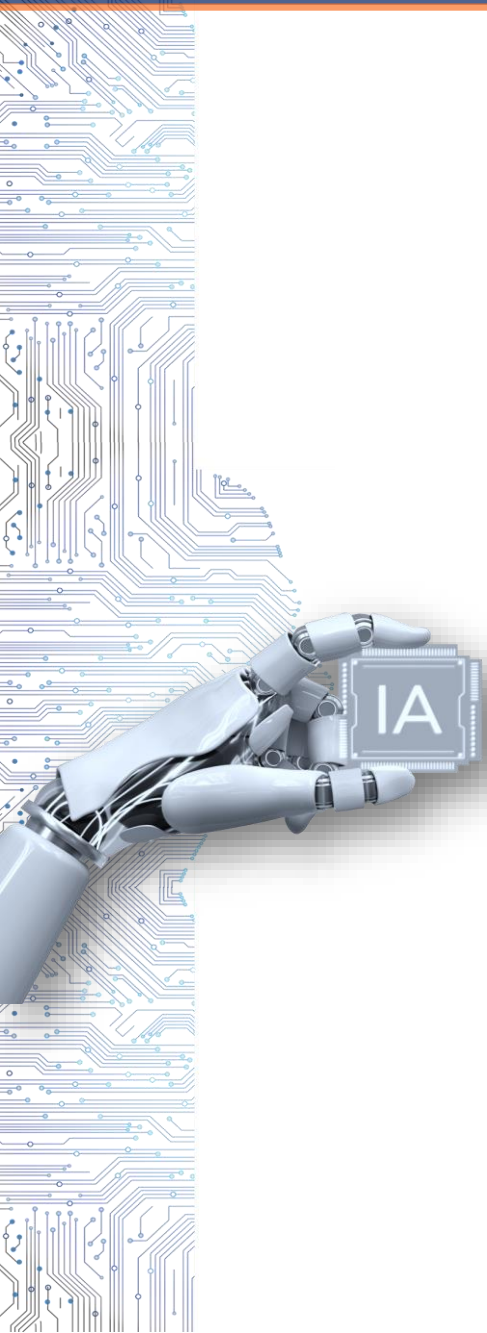
Todos los días, los datos se rastrearán desde su sistema transaccional hasta la nube de r-daniel, donde se produce toda la magia. Sus datos se mantienen separados y seguros.

CARACTERÍSTICAS

- Aborda el problema del análisis de datos PROFUNDO navegando por millones de combinaciones e hiperdimensiones.
- Impulsado por la tecnología patentada Relevant Deep Discovery (RDD).
- Su “Robot Maestro” analiza años de datos de ventas y ganancias de su empresa y automáticamente construye, entrena, ejecuta y sincroniza los modelos científicos y predictivos apropiados.
- Ofrece visibilidad completa del desempeño de la empresa con descubrimientos automáticos diarios y análisis comerciales.
- Revela patrones ocultos e ideas que escapan a los métodos y soluciones convencionales.
- Utiliza aprendizaje automático avanzado, técnicas de ciencia de datos y tecnología avanzada de inteligencia artificial.
- Ofrece una prueba con datos reales en un par de días o una implementación en unas pocas semanas.

BENEFICIOS

- Solución innovadora que reduce los riesgos y está disponible como servicio SaaS mensual.
- Acceso rápido a información crítica, lo que permite a la gerencia de alto nivel diseñar estrategias que impacten directamente en los resultados.
- Capacidad para ofrecer relevancia y valor incomparables, ahorrando tiempo, brindando enfoque y permitiendo acciones rápidas.
- Publica posibles situaciones en lenguaje natural, listos para que los usen gerentes, tomadores de decisiones y analistas comerciales.
- Sabe analizar las variaciones de precio/volumen/costo por producto, cliente/canal y geografía/ubicación.
- Su empresa obtiene una visión más clara del rendimiento de su negocio.
- revela oportunidades de negocio como ideas y previsiones prácticas.



NUESTROS CLIENTES



¡Conéctate a nosotros! Síguenos por nuestras redes sociales



📍 CARACAS, VENEZUELA

+58 212 4259790

+58 212 2631128

☎ +58 212 2633737

+58 424 1751505

+58 424 1598325

📍 FL 33027, USA

☎ +1 (954) 2129580

✉ ventas@itbscorp.com